

---

## Dobit od uvođenja ERP sistema

CompEKS™ rešenje je zasnovano na implementaciji Compiere ERP/CRM softvera koji je potvrđen kroz brojne instalacije širom sveta od strane mreže od preko 250 partnera, i koji je prilagođen specifičnim uslovima poslovanja za kompanije u Srbiji, a koje posluju kako na domaćem tako i na svetskom tržištu. Veličina kompanije ne predstavlja ograničenje za primenu CompEKS™ rešenja. Odnos cene uvođenja i eksploatacije sistema prema poslovnim efektima koji se postižu je izuzetno povoljan, a dobit od korišćenja takvog sistema je vidljiva neposredno nakon uvođenja. Zbog toga je to idealno rešenje posebno za mala i srednja preduzeća (SME).

### Zašto vam je potreban ERP?

#### “Već imam knjigovodstveni softver”

Većina preduzeća već koristi neki knjigovodstveni sistem. Knjigovodstvo je samo jedan deo sistema za upravljanje poslovanjem. Ukoliko se do pravog poslovnog informacionog sistema želi doći nadogradnjom postojećeg knjigovodstvenog softvera, potrebne su radikalne nadogradnje softvera koji za takve nadogradnje inicijalno nije projektovan. Na prvi pogled se može pomisliti da je jednostavno dodati nove funkcionalnosti u već postojeći softver i na taj način dobiti rešenje koje zadovoljava potrebe. Međutim:

#### Tradicionalni knjigovodstveni softver

- ✘ “**Zakrpe**” na postojećim sistemima ne mogu obezbediti integrisani neprekidni poslovni proces.
- ✘ Ne postoji jednostavno rešenje za kontrolu lanaca odgovornosti. *Umesto da rade na generisanju profita, zaposleni su usmereni na prebacivanje odgovornosti sa sebe na druge.*

#### CompEKS™ rešenje

- ✔ Sa CompEKS™om, poslovi “teku” od osobe do osobe, nema zagubljenog posla/zadatka, tako da nijedan posao ne može ostati nezavršen. **Sve se vidi kao na dlanu!**
- ✔ CompEKS™ ima mogućnost prebacivanja posla na viši nivo – tako da ako neki posao nije odradjen u predviđeno vreme, može se prebaciti na neku drugu osobu (ili supervizora). **Svaki posao se završava na vreme!**

#### “Šta dobijam uvođenjem ERP-a?”

Poučeni svetskim iskustvima, možemo reći da pokušaji integracije tradicionalnih knjigovodstvenih sistema sa drugim poslovnim sistemima nikada ne postižu:

- ✔ **Lako prilagodjenje promenama koje zahteva poslovanje.** Na primer, ukoliko odlučite da prodajete različite tipove usluga i/ili proizvoda, a do sada ste radili samo sa jednim tipom, sistem koji trenutno koristite možda nije u stanju da to podrži i da je efektan u tome. CompEKS™ omogućava veoma jednostavno proširivanje u ovakvom smislu, odnosno može da prati rast vašeg biznisa.
- ✔ **Sposobnost rasta i skalabilnost** – ovi sistemi rade dobro za manji obim poslova, dok se ne dostigne određena količina podataka, određena količina poslovnih partnera/faktura. Iznad tog nivoa upravljanje aplikacijom i podacima postaje veoma teško, skoro nemoguće.

---

## "Ko je najviše zainteresovan za uvođenje ERP-a?"

Za primenu ComPEKS™ rešenja najviše su zainteresovana **dinamična i perspektivna preduzeća** u kojima top menadžment jasno uočava potrebu da se adekvatno odgovori zahtevima savremenog tržišta i da se umesto o problemima razgovara o novim šansama i mogućnostima.

### Prednosti ERP Sistema

Ovo su samo neke od najvažnijih prednosti ERP sistema:

- ♥ **Blagovremena napalata, Brži obrt novca:** Nekim preduzećima je potrebno dosta vremena da naplate svoje fakture. ERP sistem vam omogućava da automatski generišete listu zakasnelih plaćanja i da pošaljete opomenu vašim klijentima. Takođe ima mogućnost markiranja odgovarajućih kupaca tako da im dalja prodaja nije moguće dok ne izmire dug.
- ♥ **Brži obrt sredstava znači i veći profit:** Bez ERP sistema, vaš biznis može ostvariti obrt sredstava jednom ili dva puta godišnje, međutim sa ERP sistemom možete da automatizujete procese kao što su planiranje proizvodnje i nabavka. Mnogi proizvođači i distributri desetostruko povećaju godišnji obrt i smanjuju cenu zaliha za 10%-40%. Rezultat je značajno smanjenje troškova zaliha kao i odgovarajućih troškova transporta, skladištenja i samog magacina. Samim tim dolazimo i do boljeg optičaja novca.
- ♥ **Bolja usluga korisnicima:** U mnogim slučajevima ERP povećava stepen zadovoljenja korisnika i do 80% pružajući upravljačkom timu preduzeća informacije koje omogućavaju plasiranje pravog proizvoda na pravo mesto u pravo vreme. Rezultat je veći stepen zadovoljenja korisnika/mušterija i njihova lojalnost. Promena dobavljača nije jednostavan i prijatan proces, ali vaše mušterije će biti prinuđene to da urade ukoliko niste u stanju da reagujete na pravi način u pravo vreme.
- ♥ **Veća preciznost stanja zaliha:** Ne retko, preduzeća rade popis robe/invetara jednom mesečno, nekada i češće, i opet im je preciznost inventara ne veća od 20%. ERP sistem povećava preciznost na preko 90% pri čemu nije neophodno fizičko popisivanje inventara.
- ♥ **Bolji kvalitet, Manje škarta:** U nekim preduzećima, zbog neprihvatljivog kvaliteta robe, potrebno je raditi ponovnu proizvodnju, tako da stepen prihvatljivih proizvoda kreće u granicama od 15% do 40%. Najčešće nije moguće ustanoviti problem dok se ne dobije gotov proizvod, odnosno tek na kraju proizvodnog ciklusa. ERP sistem će aktivno ukazivati na probleme kvaliteta, obezbeđujući neophodne informacije za povećanje efikasnosti i redukovanje/eliminisanje ponovne proizvodnje.
- ♥ **Smanjuje troškove poslovanja:** ERP sistem integriše poslovne procese u svim odeljenjima u jedan integrisani poslovni informacioni sistem. Jedna od osnovnih prednosti ERP sistema je poboljšanje koordinacije između funkcionalnih odeljenja i povećanje efikasnosti poslovanja. Glavna dobit od implementacije ERP sistema može se očekivati u redukovanju troškova poslovanja, kao što su smanjenje troškova upravljanja magacinom, smanjenje troškova proizvodnje, smanjenje troškova marketing kampanja i smanjenje troškova podrške kupcima (help desk support).